

DOTACJE NA INNOWACJE

Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach PO Innowacyjna Gospodarka Działanie 8.2

Toruń, 25 września 2013 r.

ZAPYTANIE OFERTOWE DOTYCZĄCE WDROŻENIA PLANOWANEGO SYSTEMU B2B W PRZEDSIĘBIORSTWIE TRUCK-GIGANT Spółka z Ograniczoną Odpowiedzialnością

Informacje o Zamawiającym:

TRUCK-GIGANT Sp. z o.o., ul. Włocławska 179-191; 87-100 Toruń

Ogólne warunki przeprowadzenia postępowania ofertowego

Zamawiający zwraca się z prośbą o złożenie oferty na wykonanie projektu związanego z wdrożeniem systemu B2B w przedsiębiorstwie TRUCK-GIGANT Spółka z Ograniczoną Odpowiedzialnością

Wymagania dotyczące:

A / Systemu

- System musi posiadać rekomendację Stowarzyszenia Księgowych w Polsce;
- System musi mieć możliwość pracy na bazie danych w pamięci (in-memory database);
- System musi posiadać narzędzie integracyjne, umożliwiające połączenie z systemami partnerów zewnętrznych za pomocą: płaskich plików np. xml, csv, txt, wywołań HTTP, Web Services, dowolnych systemów bazodanowych, z wykorzystaniem protokołów: pliki, JDBC, SMTP, IMAP, POP3, RFC, HTTP, SOAP, REST, FTP i umożliwia przesyłanie i przetwarzanie zawartości takiej jak: XML, DSV, JSON, Base64, HTML, IDOC, BAPI, BDOC;
- System musi posiadać dedykowaną aplikację na iPad i iPhone, która umożliwia korzystanie z większości funkcjonalności systemu (nie chodzi o usługi terminalowe);
- System musi pozwalać na odczytywanie i zapisywanie danych z systemu bezpośrednio z poziomu Microsoft Excel z zachowaniem pełnej logiki biznesowej skonfigurowanej w systemie;
- System musi posiadać interfejsy programistyczne (API) umożliwiające dostęp do danych z zewnętrznych aplikacji z zachowaniem pełnej logiki biznesowej i pozwalać na modyfikację interfejsu użytkownika;
- System musi umożliwiać skryptowanie systemu za pomocą Microsoft PowerShell;
- System musi posiadać możliwość sprawdzenia kto i kiedy dodał każdy obiekt w systemie (słownik, dokument) oraz kto i kiedy go modyfikował oraz jakie są różnice pomiędzy poszczególnymi wersjami;
- System musi pozwalać na księgowanie w 3 walutach jednocześnie (lokalna, systemu, klienta/dostawcy);
- System musi posiadać następujące 4 metody wyceny: FIFO, średnia-ważona, ewidencyjna, rzeczywista na podstawie numeru seryjnego lub numeru partii, które można ustawić dla każdego towaru/usługi indywidualnie;
- System musi umożliwiać tłumaczenie dowolnych ciągów tekstowych (np. opisów) na dowolne języki i automatyczne używanie tych tłumaczeń na szablonach wydruków i raportach na podstawie języka ustawionego w słowniku klienta/dostawcy;
- System musi posiadać funkcjonalność centrum kosztów (MPK) z możliwością równoległego przypisania kosztów/przychodów do min. 5 wymiarów;
- System musi umożliwiać przejście z podglądu wydruku dokumentu lub dowolnego raportu użytkownika do odpowiedniego obiektu poprzez hyperlink;
- System musi umożliwiać eksport każdego wydruku dokumentu lub dowolnego raportu do formatów: pdf, csv, xls, doc, rtf, xml z zachowaniem pełnego formatowania w przypadku formatów, które na to pozwalają (np. Microsoft Word);
- System musi umożliwiać rozsyłanie raportów o określonej godzinie do określonych użytkowników;
- System musi posiadać możliwość definiowania umów z klientami i pilnowania ich rozliczenia;
- System musi umożliwiać definiowanie transakcji okresowych np. comiesięczna faktura za wynajem;
- System musi umożliwiać archiwizację zamkniętych danych transakcyjnych (takich jak zamknięte dokumenty sprzedaży i zakupu, uzgodnione zapisy księgowe itd.) powiązanych ze starszymi okresami finansowymi, które są nieużywane;



- System musi pozwalać na ustawianie wielopoziomowej procedury zatwierdzania dokumentów (autoryzacja) z zastosowaniem dowolnych kryteriów;
- System musi umożliwiać zarządzanie wieloma jednostkami miary (opakowanie, karton, paleta) z których każda ma swój kod kreskowy i wyliczoną cenę w cenniku;
- System musi umożliwiać definiowanie lokalizacji (aleje, półki, sloty, itd.) w magazynach;

B / Oferenta

- Oferent winien posiadać doświadczenie, wykwalifikowaną kadre i środki finansowe niezbędne do realizacji przedmiotu zapytania ofertowego: prowadzić działalność związaną z wdrażaniem systemów IT od co najmniej 3 lat oraz przedstawić informację o realizacji usług związanych z wdrożeniem systemu informatycznego w co najmniej 2 przedsiębiorstwach o podobnym profilu działalności (serwis samochodów ciężarowych lub zbliżony) w ciągu ostatnich 3 lat;

C / Oferty

- Oferta powinna:
 - być napisana w języku polskim
 - być opatrzona datą sporządzenia
 - zawierać termin ważności oferty
 - zawierać dane Oferenta, tj. pełna nazwa, adres siedziby,
 - odnosić się swą treścią do przedmiotu zapytania ofertowego
 - być podpisana przez osoby uprawnione do składania ofert

Niespełnienie któregokolwiek wymagania lub złożenie oferty po terminie skutkować będzie odrzuceniem oferty bez jej rozpatrzenia.

Miejsce składania ofert:

Oferty należy dostarczać osobiście bądź przesyłać pocztą tradycyjną lub elektroniczną na adres:
TRUCK-GIGANT Spółka z Ograniczoną Odpowiedzialnością, ul. Włocławska 179-191, 87-100 Toruń
e-mail: lukasz.pawlak@truckgigant.pl

Termin składania ofert: 4 października 2013 r.

Okres ważności oferty: co najmniej 30 dni licząc od daty upłynięcia terminu składania ofert.

Kryteria oceny oferty

1. Cena: 60% - wartość punktowa kryterium „Cena” jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{najniższa cena}}{\text{badana cena}} \times 60$$

2. Doświadczenie oferenta we wdrażaniu systemów B2B za okres nie dłuższy niż 3 lata (licząc od terminu złożenia oferty): 40%

Doświadczenie oferenta powinno zostać udokumentowane wykazem zrealizowanych podobnych co do wartości i zakresu zleceń, przy czym do obliczenia punktacji nie zostaną ujęte 2 usługi, wskazane w celu spełnienia kryterium dostępu, dotyczącego Oferentów. Wartość punktowa kryterium „Doświadczenie” jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{Liczba zrealizowanych zleceń w badanej ofercie (odjąć 2)}}{\text{Oferta wskazująca najwyższą liczbę zrealizowanych zleceń (odjąć 2)}} \times 40$$

Łączna ocena obejmie sumę punktów uzyskanych przez ofertę w kryteriach 1-2. Punkty będą liczone z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku, stosując powszechne zasady zaokrąglania.

Z Wykonawcą, którego oferta uzyska najwyższą sumę punktów w ocenie łącznej, zostanie zawarta umowa na realizację projektu objętego niniejszym zapytaniem ofertowym.





PRZEDMIOT ZAPYTANIA OFERTOWEGO

Przedmiot zapytania obejmuje nabycie wartości niematerialnych i prawnych, usług informatycznych i technicznych, usług doradczych i eksperckich oraz szkoleniowych.

Przewidywany okres realizacji 08.10-2013 – 31-12-2014 r.

I.p.	Nazwa	Jednostka miary	Ilość szt.	Cena za sztukę PLN (netto)	Wartość PLN netto (d*e)
(a)	(b)	(c)	(d)	(e)	(f)
Wartości niematerialne i prawne					
1.	Licencje zintegrowanego systemu informatycznego klasy ERP - licencje systemu użytkownik profesjonalny Licencje umożliwiające pełen dostęp do systemu i sprawowanie funkcji kontrolnych.	Szt.	7 zł/szt. zł
2.	Licencje zintegrowanego systemu informatycznego klasy ERP - Licencje systemu użytkownik ograniczony Licencje ograniczone (logistyczne) przeznaczone są dla pozostałych pracowników, którzy głównie wprowadzają dane do systemu.	Szt.	7 zł/szt. zł
3.	Licencje zintegrowanego systemu informatycznego klasy ERP - Licencja systemu dla użytkownika Dostępu Pośredniego – 1 licencja systemu dla 12 mechaników, do wprowadzania danych w dziale serwisu.	Szt.	1 zł zł
4.	Licencje zintegrowanego systemu informatycznego klasy ERP - Licencje dostępowe bazy danych Przeznaczone dla pracowników wprowadzających i przetwarzających dane, stanowiące przedmiot wymiany z partnerami projektu oraz dla administratora, licencje dostępowe do baz danych serwera systemu B2B, na stacje robocze.	Szt.	15 zł/szt. zł
5.	Licencje zintegrowanego systemu informatycznego klasy ERP - Licencja programu kadrowo-płacowego 1 licencja programu kadrowo-płacowego dla pracownika działu kadr i płac.	Szt.	1 zł zł
Nowe środki trwałe					
1.	Serwer główny z oprogramowaniem Serwer będzie służył gromadzeniu, przetwarzaniu i archiwizacji danych, które będą przedmiotem wymiany w ramach B2B. Oprogramowanie ma umożliwić dostęp do zasobów serwera przez użytkowników, zarządzanie, analizę i ochronę danych. <u>Minimalne podstawowe parametry serwera typu rack:</u> <ul style="list-style-type: none"> Serwer 1U, dwa czterordzeniowe procesory serwerowe, 16 GB pamięci operacyjnej z kontrolą parzystości, pięć tzw. „inteligentnych” twardych dysków o pojemności 300GB połączonych w macierz RAID, dwa redundantne zasilacze serwerowe o mocy znamionowej 460W każdy, komplet redundantnych wentylatorów, 64 bitowy serwerowy system operacyjny. 	Szt.	1 zł zł
2.	Kompletna stacja robocza - dla administratora systemu B2B <u>Minimalne parametry urządzenia:</u> <ul style="list-style-type: none"> Komputer stacjonarny typu all in one Matryca TFT o przekątnej roboczej 21,5 cala czterowątkowy, czterordzeniowy procesor o taktowaniu rdzenia 3.6 GHz dysk twardy pojemności 500GB zaopatrzony w pamięć operacyjną 4GB napęd dysków optycznych dedykowany system operacyjny pakiet aplikacji biurowych	Szt.	1 zł zł
3.	Kompletna stacja robocza - dla użytkowników systemu B2B <u>Minimalne parametry urządzeń:</u> <ul style="list-style-type: none"> Komputer stacjonarny typu all in one 	Szt.	2 zł/szt. zł



	<ul style="list-style-type: none"> Matryca TFT o przekątnej roboczej 21,5 cala czterowątkowy, czterordzeniowy procesor o taktowaniu rdzenia 3.6 GHz dysk twardy pojemności 500GB zaopatrzony w pamięć operacyjną 4GB napęd dysków optycznych dedykowany system operacyjny <p>pakiet aplikacji biurowych.</p>				
Usługi informatyczne i techniczne związane z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania					
1.	<p>Instalacja oraz konfiguracja oprogramowania</p> <p>W tym:</p> <ul style="list-style-type: none"> Instalacja i konfiguracja serwera, połączenie z siecią istniejącą w firmie Instalacja i konfiguracja serwera bazodanowego oraz komponentów platformy integracyjnej Konfiguracja stacji roboczych Instalacja i skonfigurowanie systemu B2B na serwerze oraz na wszystkich stanowiskach w firmie 	Dni	10 zł zł
Analizy przygotowawcze, usługi doradcze i eksperckie					
1.	<p>Szczegółowa analiza przedwdrożeniowa</p> <p>Opisanie szczegółowych rozwiązań technicznych, organizacyjnych, informatycznych do zaprojektowania rozwiązań w ramach B2B oraz wymiany informacji pomiędzy firmami w ramach B2B.</p> <p>Badanie obecnego stanu przedsiębiorstwa i partnerów związanych z projektem pod kątem integracji systemów (procesy biznesowe zachodzące pomiędzy partnerami, rodzaje wymienianych danych i dokumentów, ocena systemów 4 partnerów). Zaprojektowanie rozwiązań w ramach B2B.</p>	Dni	20 zł zł
2.	<p>Asysta przy przenoszeniu danych do systemu</p> <p>Asysta przy eksporcie dokumentów do systemu, zapewnienie prawidłowości ich przenoszenia i porządku zapisu.</p> <p>Przeprowadzenie asysty przy pobieraniu i przetwarzaniu pierwszych danych przez pracowników firmy Truck Gigant, przeprowadzenie testów - weryfikacja stabilności, wydajności i prawidłowości działania systemu.</p>	Dni	30 zł zł
3.	<p>Wdrożenie systemu B2B</p> <p>Prace programistyczne i projektowe, konfiguracja systemu w środowisku docelowym, integracja formatów plików dla potrzeb standardu EDI. Przygotowanie środowiska technicznego oraz zainstalowanie systemu, dokumentacji środowiska technicznego oraz dokumentacji instalacji, przygotowanie raportów i dokumentów oraz przeprowadzenie weryfikacji przygotowania użytkowników końcowych do obsługi systemu B2B.</p> <p>Przygotowanie systemu do pracy produktywnej w firmie:</p> <ul style="list-style-type: none"> organizacja projektu parametryzacja oprogramowania modelowanie procesów w ramach systemu B2B opracowanie schematów przepływu danych i dokumentów, uruchomienie modułów systemu B2B przygotowanie instrukcji stanowiskowych dla użytkowników <p>Uruchomienie połączenia między stanowiskami komputerowymi a serwerem systemu B2B. Zoptymalizowanie stanowisk i serwera do wydajnej pracy w połączeniu z systemem B2B.</p>	Dni	73 zł zł
4.	<p>Wdrożenia integracji z systemami partnerów</p> <p>Umożliwienie komunikacji systemu z systemami partnerów. Zaprojektowanie rozwiązań integrujących platformy partnerskie, przygotowanie koncepcji rozwiązania integrującego.</p> <p>Prace programistyczno-projektowe (stworzenie wspólnych formatów danych i dokumentów):</p> <ul style="list-style-type: none"> organizacja projektu opracowanie mapy procesów modelowanie procesów w ramach systemu B2B 	Dni	60 zł zł

	<ul style="list-style-type: none"> opracowanie schematów przepływu danych i dokumentów testy funkcjonalne rozwiązań integracyjnych <p>Przeprowadzenie interfejsu do systemów partnerskich - umożliwienie komunikacji systemu TRUCK GIGANT z systemami partnerów; testowanie prawidłowości przepływu danych i dokumentów (do każdego z partnerów). Integracja z systemami partnerów; weryfikacja funkcjonowania połączeń.</p>				
5.	<p>Wdrożenie strony www połączonej z systemem B2B</p> <p>Stworzenie strony www oraz umożliwienie jej komunikacji z systemem B2B. Zaprojektowanie rozwiązania, integrującego stronę www z systemem, przygotowanie koncepcji rozwiązania. Prace programist.-projektowe, umożliwiające zintegrowanie strony z platformą B2B za pomocą otwartych standardów (xml, JSON).</p>	Dni	30 zł zł
6.	<p>Asysta powdrożeniowa</p> <p>Weryfikacja funkcjonowania systemu jako całości - badanie wydajności rozwiązań integrujących, wprowadzenie korekt do systemu. Uruchomienie i produktywnie funkcjonowanie systemu.</p>	Dni	30 zł zł
Szkolenia specjalistyczne:					
1.	<p>Szkolenia specjalistyczne</p> <p>Szkolenia specjalistyczne dla pracowników firmy (ogółem 15 osób) - przygotowanie zespołu do sprawnego wdrożenia i obsługi systemu oraz prawidłowej wymiany danych za pośrednictwem systemu B2B.</p> <p>Zakres tematyczny szkoleń: Wysyłanie dokumentów w standardzie edi; Odbieranie dokumentów w standardzie edi; Rozliczenia i rozrachunki z kontrahentami; Kartoteki kontrahentów; Kartoteki towarowe; Kartoteki pojazdów; Rodzaje dokumentów dostępnych w programie; Poruszanie się po liście dokumentów; Rejestracja sprzedaży – omówienie różnych scenariuszy; Realizacja zamówień; Dokumenty magazynowe; Obsługa procesu zakupu; Obsługa dokumentów korekt sprzedaży; Obsługa korekt związanych z dokumentami zakupu; Eksport danych w programie; Obsługa płatności; Faktury zaliczkowe; Harmonogram płatności; Analiza stanów magazynowych – dostępne analizy; Promocje; Inwentaryzacja; Bilans rezerwacji stanów towarowych</p>	Dni	20 zł zł
RAZEM CENA OFERTY NETTO (PLN):					
VAT:					
Cena oferty brutto:					

Osoby upoważnione ze strony Zamawiającego do kontaktów z Oferentami:

Łukasz Pawlak (stanowisko: Prezes Zarządu)
tel. 56 610 84 20
e-mail: lukasz.pawlak@truckgigant.pl

Pieczęć, podpis Zamawiającego:

TRUCK GIGANT Sp. z o.o.
87-100...
tel. (+48) ...
NIP 956-20-77-415 REGON 871624453
Sąd Rejonowy...
Kapitał zakładowy: 60.000 PLN

V-ce Prezes
Łukasz Pawlak

Prezes

Marcin Krüger